

招聘简章

广州市博汇新材料科技有限公司成立于 2006 年，是国家级高新技术企业。公司以成熟的欧洲技术与应用为依托，在高性能环氧树脂改性配方设计及使用加工工艺方面具有丰富的实践经验，能提供与欧洲市场同步的环氧树脂系列产品。我们致力于特种环氧树脂和固化剂的研发和生产，为环氧树脂在复合材料，土木工程，电工浇注和胶黏剂等应用领域提供专业解决方案。

我们的环氧树脂系列产品广泛应用于风电叶片，小型飞机，船舶游艇，复合材料汽车，高铁，干式变压器，高压盆式绝缘子，电抗器，互感器，户外电气产品，汽车点火线圈，耐高温高导热电机；精密机车基座，人造大理石，阻燃复合材料，军工等行业。

公司现处于急速扩张的阶段，诚邀英才加盟，公司将为员工提供完善的福利环境！

技术型销售代表（多名）

岗位职责：

1. 负责公司化工产品的销售及推广；
2. 根据公司战略与计划，完成销售指标；
3. 开拓新市场，发展新客户，增加产品销售范围；
4. 负责辖区的市场信息收集；
5. 负责对客户进行基本的技术指导。

任职资格：

1. 化工或材料专业本科及以上学历，品行良好的重点高校优秀应届毕业生；
2. 能承受较大的工作压力、吃苦耐劳，有强烈愿意改善家庭及个人生活水平的优先考虑；
3. 工作作风严谨，责任心强，具有良好的人际沟通能力，有担任过学生干部经历优先考虑；
4. 有较强的客户服务意识和团队合作精神；
5. 执行力强，有较好的职业化素养；
6. 有志于成为专业技术复合型销售人才。

福利及其他：

1. 本公司提供具有竞争力的薪酬体系,销售人员薪资架构为高底薪+高提成,底薪为 3K~7K,提成根据实际销售业绩计算,一般情况下,一名成熟的销售人员每月提成约为 3K~1W 以上不等;
2. 购买五险,每月提供伙食津贴,交通津贴,通讯津贴及住宿津贴;
3. 享受国家法定节假日,春节放假期间全薪休假(约为 10 天左右);
4. 每年免费的员工旅游和年度体检;
5. 每季度一次员工集体活动;
6. 工作满一年,享受 5~14 天的带薪年假;
7. 对核心员工提供欧洲学习考察机会;
8. 优秀员工特别表彰,超额创造业绩者年终特别奖励;
9. 提供专业化的职业发展指导建议;
10. 为员工提供专业能力培训及充分展示才华的舞台。

职业发展规划：

销售代表——>助理销售工程师——>销售工程师——>销售主管——>销售经理——>销售副总——>公司合伙人

联系电话：020-23889675-607

联系人：虞小姐/蔡小姐

邮 箱：yuc@epotech.com.cn

公司网址：epotech.com.cn

工作地点：广州市番禺大道北 555 号天安科技园产业 2 座 1009

